

# subalia

**B2B**

## Plataforma de Subastas Empresariales

*Convierte tu excedente en rentabilidad*

*Una solución de Labelgrup*





# Índice

El reto de liquidar stock	3
Qué es Subalia B2B	4
Ventajas competitivas	5
Cómo funciona la plataforma	6
Tipo de empresas se benefician	7
Tarifas y promoción	8
Próximos pasos	9





# El reto de liquidar stock



Gestionar excedentes, devoluciones o referencias de baja rotación puede inmovilizar capital y ocupar espacio logístico. **Subalia B2B** transforma ese pasivo en liquidez maximizando el retorno y minimizando el tiempo de salida.





# ¿Qué es subalia B2B?

**Subalia B2B** es una plataforma intuitiva y robusta de gestión de subastas online que conecta a tu empresa con tus clientes, creando un ecosistema privado y eficiente para la subastas de lotes de productos. Olvídate de los intermediarios y las negociaciones lentas: con Subalia B2B, tú tienes el control.





# Ventajas competitivas

## Subalia B2B

### Monetización de Activos Inmovilizados

Convierte rápidamente restos de stock, excedencias y productos con poca rotación en ingresos, liberando capital y espacio en almacén.

### Datos y Analíticas

Obtén información valiosa sobre la demanda de tus productos y el comportamiento de tus clientes, lo que te ayudará a tomar decisiones estratégicas futuras.

### Control absoluto de la audiencia

Tú decides qué, cuándo y a quién subastar. La plataforma te ofrece visibilidad completa de las pujas y de los participantes, garantizando un proceso justo y transparente.

### Relación Directa con tus Clientes

Fortalece la relación con tu red de clientes habituales y potenciales al ofrecerles una vía exclusiva para acceder a ofertas y oportunidades únicas.

### Eficiencia Operativa

Reduce drásticamente el tiempo y los recursos dedicados a la gestión de inventarios y a la búsqueda de compradores simplifica cada etapa, desde la carga del lote hasta la puja.

### Soporte y asesoría experta

Nuestro equipo especializado te guía en la estrategia de lotes, fijación de precios de salida y análisis de resultados para maximizar retorno.





# Cómo funciona la plataforma

Hemos diseñado Subalia B2B para que sea sencillo, eficiente y fácil de usar, tanto para tu empresa como para tus clientes.

## 1. Activación de tu Cuenta Corporativa:

- Nuestro equipo te dará de alta en la plataforma como empresa gestora.
- Recibirás tus credenciales de acceso para empezar a configurar tu espacio.

## 2. Gestión de Clientes:

- Una vez dentro, podrás **dar de alta a tus propios clientes** de forma individual (manual) o masiva (mediante importación de un archivo Excel).
- Cada cliente recibirá un **email personalizado** con un enlace directo y seguro para acceder a los lotes de subastas que tú decidas.

## 3. Creación y Publicación de Lotes de Subasta:

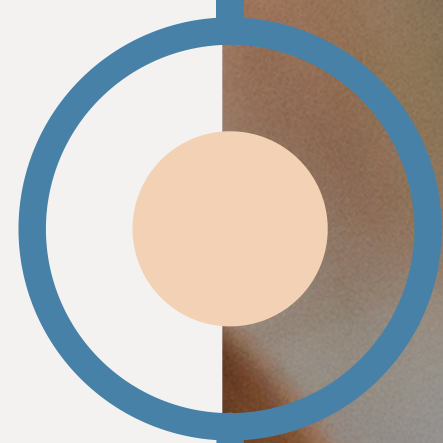
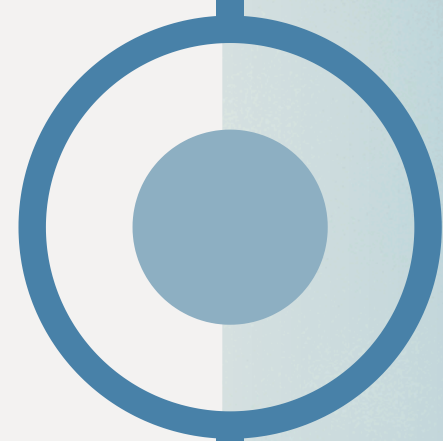
- Desde tu panel de control, podrás subir los lotes de productos que desees subastar (restos de stock, excedencias, etc.).
- **Para cada lote, podrás:**
  - Cargar imágenes y descripciones detalladas.
  - Establecer un precio de salida.
  - Definir la duración de la subasta.
  - Indicar un precio de reserva (opcional, para asegurar un mínimo).
  - Especificar las condiciones de envío y pago.

## 4. Acceso y Puja de tus Clientes:

- Tus clientes, al recibir el email, accederán directamente a la plataforma.
- Podrán **visualizar todos los lotes** disponibles para subasta.
- Las pujas se realizan en **tiempo real**, permitiendo a los interesados seguir de cerca la evolución del precio y ajustar sus ofertas.

## 5. Cierre de la Subasta y Adjudicación:

- Al finalizar el tiempo establecido para cada subasta, la plataforma **identificará automáticamente al ganador** (la puja más alta).
- Subalia B2B gestionará las notificaciones **automáticas** al ganador y al vendedor (tu empresa) para coordinar el cierre de la transacción.





# ¿Qué tipo de empresas se benefician de Subalia B2B?

*Subalia B2B es ideal para cualquier empresa que gestione un inventario físico y busque una salida eficiente...*



**1**

## **Mayoristas y Distribuidores**

Para liquidar stocks de temporadas pasadas o productos con baja rotación.

**2**

## **Fabricantes**

Para vender excedentes de producción, materiales de desecho o productos descatalogados.

**3**

## **Retailers**

Para gestionar el fin de existencias, devoluciones o liquidaciones por cierre de línea.

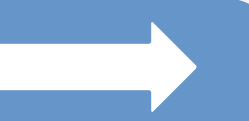
**4**

## **Empresas de Logística y Almacenamiento**

Para subastar mercancía sin reclamar o extraviada.

**5**

**Cualquier empresa con activos que necesiten ser monetizados rápidamente.**





# Tarifas y promoción de lanzamiento

Modelo de coste sencillo y alineado a resultados

Concepto de Tarifa	Descripción Detallada	Tu Beneficio Clave
Coste de Alta y Mantenimiento	<b>¡SIN COSTE!</b> No hay cargos por registrarte ni cuotas mensuales por utilizar la plataforma.	<b>Riesgo Cero:</b> Empieza a operar y a transformar tus activos en liquidez desde el primer día, sin ninguna inversión inicial ni costes fijos.
Coste por Lote Adjudicado	Porcentaje del valor final del <b>lote vendido</b> . Solo pagas si tu lote se vende con éxito.	<b>Solo pagas cuando ganas:</b> Nuestra rentabilidad está directamente ligada a tu éxito. Si no vendes, no hay coste para ti. Máxima transparencia y alineación de intereses.
Oferta de Lanzamiento Exclusiva	<b>¡Tus primeros 3 lotes de subasta son GRATUITOS!</b> No aplicaremos ninguna comisión sobre los 5 primeros lotes que vendas.	<b>Prueba el servicio sin compromiso:</b> Experimenta todo el potencial y la eficiencia de Subalia B2B, viendo resultados reales, sin coste alguno en tus primeras ventas. Exportar a Hojas de cálculo

Con **Subalia B2B**, la ecuación es simple:  
Tu Activo + Nuestra Plataforma = Tu Éxito



# Próximos pasos

## Solicita una demo personalizada (30 min).

1

Agenda una videollamada con nuestro especialista en la que configuraremos un lote piloto con tus propios datos. Verás en directo el proceso completo de publicación, puja y análisis de resultados, además de un cálculo estimado del ROI específico para tu empresa.

## Activa tu cuenta de vendedor (gratuita).

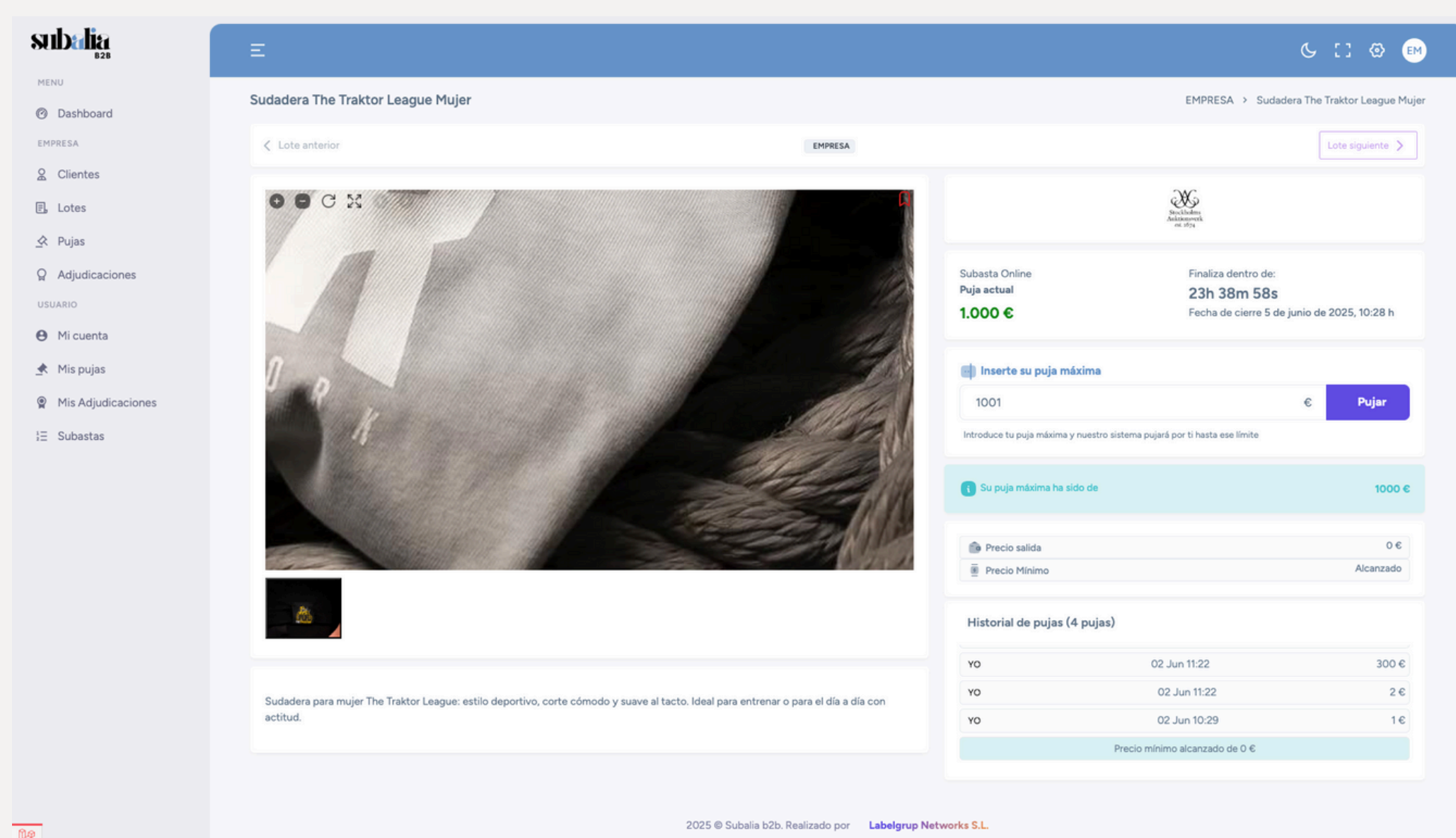
2

Tras la demo, recibirás un acuerdo digital para firma electrónica. En menos de 24 h tendrás acceso a tu panel, configuraremos tu identidad visual y roles de usuario, y te daremos una sesión inicial de onboarding para que tu equipo arranque sin fricciones.

## Sube tu primer lote y empieza a recibir pujas.

3

Importa tu hoja Excel de stock o crea el lote manualmente, define precio de salida y fecha de cierre. Subalia enviará invitaciones automáticas a tus compradores, aplicará protección anti-sniping y te entregará un informe de adjudicación con los datos necesarios para facturar y enviar la mercancía.





# subalia

## B2B

### Contacto

**Labelgrup**  
**Av. del Progrés, 16 – Viladecans C.P. 08840**  
**BARCELONA**  
**Tlfno. 902 023 791 / 93 680 71 71**

🔗 [www.b2b.subalia.es](http://www.b2b.subalia.es)

✉ [info@labelgrup.com](mailto:info@labelgrup.com)