



subalia

Plataforma de Subastas Empresariales

Convierte tu excedente en rentabilidad

Una solución de Labelgrup

índice

El reto de liquidar stock	3
Qué es Subalia B2B	4
Ventajas competitivas	5
Cómo funciona la plataforma	6
Tipo de empresas se benefician	7
Tarifas y promoción	8
Próximos pasos	9



El reto de liquidar stock



Gestionar excedentes, devoluciones o referencias de baja rotación puede inmovilizar capital y ocupar espacio logístico. **Subalia B2B** transforma ese pasivo en liquidez maximizando el retorno y minimizando el tiempo de salida.



¿Qué es subalia B2B?

Subalia B2B es una plataforma intuitiva y robusta de gestión de subastas online que conecta a tu empresa con tus clientes, creando un ecosistema privado y eficiente para la subastas de lotes de productos. Olvídate de los intermediarios y las negociaciones lentas: con Subalia B2B, tú tienes el control.



Ventajas competitivas

Subalia B2B

Monetización de Activos Inmovilizados

Convierte rápidamente restos de stock, excedencias y productos con poca rotación en ingresos, liberando capital y espacio en almacén.

Datos y Analíticas

Obtén información valiosa sobre la demanda de tus productos y el comportamiento de tus clientes, lo que te ayudará a tomar decisiones estratégicas futuras.

Control absoluto de la audiencia

Tú decides qué, cuándo y a quién subastar. La plataforma te ofrece visibilidad completa de las pujas y de los participantes, garantizando un proceso justo y transparente.

Relación Directa con tus Clientes

Fortalece la relación con tu red de clientes habituales y potenciales al ofrecerles una vía exclusiva para acceder a ofertas y oportunidades únicas.

Eficiencia Operativa

Reduce drásticamente el tiempo y los recursos dedicados a la gestión de inventarios y a la búsqueda de compradores simplificando cada etapa, desde la carga del lote hasta la puja.

Soporte y asesoría experta

Nuestro equipo especializado te guía en la estrategia de lotes, fijación de precios de salida y análisis de resultados para maximizar retorno.

Cómo funciona la plataforma

Hemos diseñado Subalia B2B para que sea sencillo, eficiente y fácil de usar, tanto para tu empresa como para tus clientes.

1. Activación de tu Cuenta Corporativa:

- Nuestro equipo te dará de alta en la plataforma como empresa gestora.
- Recibirás tus credenciales de acceso para empezar a configurar tu espacio.

2. Gestión de Clientes:

- Una vez dentro, podrás **dar de alta a tus propios clientes** de forma individual (manual) o masiva (mediante importación de un archivo Excel).
- Cada cliente recibirá un **email personalizado** con un enlace directo y seguro para acceder a los lotes de subastas que tú decides.

3. Creación y Publicación de Lotes de Subasta:

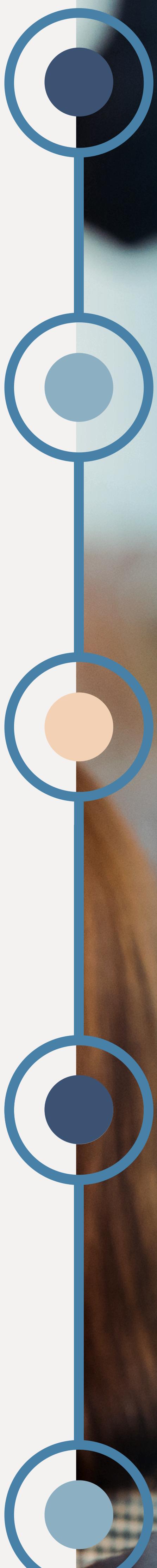
- Desde tu panel de control, podrás subir los lotes de productos que deseas subastar (restos de stock, excedencias, etc.).
- **Para cada lote, podrás:**
 - Cargar imágenes y descripciones detalladas.
 - Establecer un precio de salida.
 - Definir la duración de la subasta.
 - Indicar un precio de reserva (opcional, para asegurar un mínimo).
 - Especificar las condiciones de envío y pago.

4. Acceso y Puja de tus Clientes:

- Tus clientes, al recibir el email, accederán directamente a la plataforma.
- Podrán **visualizar todos los lotes** disponibles para subasta.
- Las pujas se realizan en **tiempo real**, permitiendo a los interesados seguir de cerca la evolución del precio y ajustar sus ofertas.

5. Cierre de la Subasta y Adjudicación:

- Al finalizar el tiempo establecido para cada subasta, la plataforma **identificará automáticamente al ganador** (la pujía más alta).
- Subalia B2B gestionará las notificaciones **automáticas** al ganador y al vendedor (tu empresa) para coordinar el cierre de la transacción.



¿Qué tipo de empresas se benefician de Subalia B2B?

Subalia B2B es ideal para cualquier empresa que gestione un inventario físico y busque una salida eficiente...



1

Mayoristas y Distribuidores

Para liquidar stocks de temporadas pasadas o productos con baja rotación.

2

Fabricantes

Para vender excedentes de producción, materiales de desecho o productos descatalogados.

3

Retailers

Para gestionar el fin de existencias, devoluciones o liquidaciones por cierre de línea.

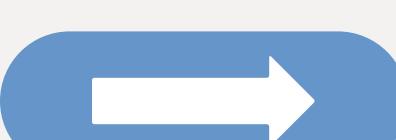
4

Empresas de Logística y Almacenamiento

Para subastar mercancía sin reclamar o extraviada.

5

Cualquier empresa con activos que necesiten ser monetizados rápidamente.



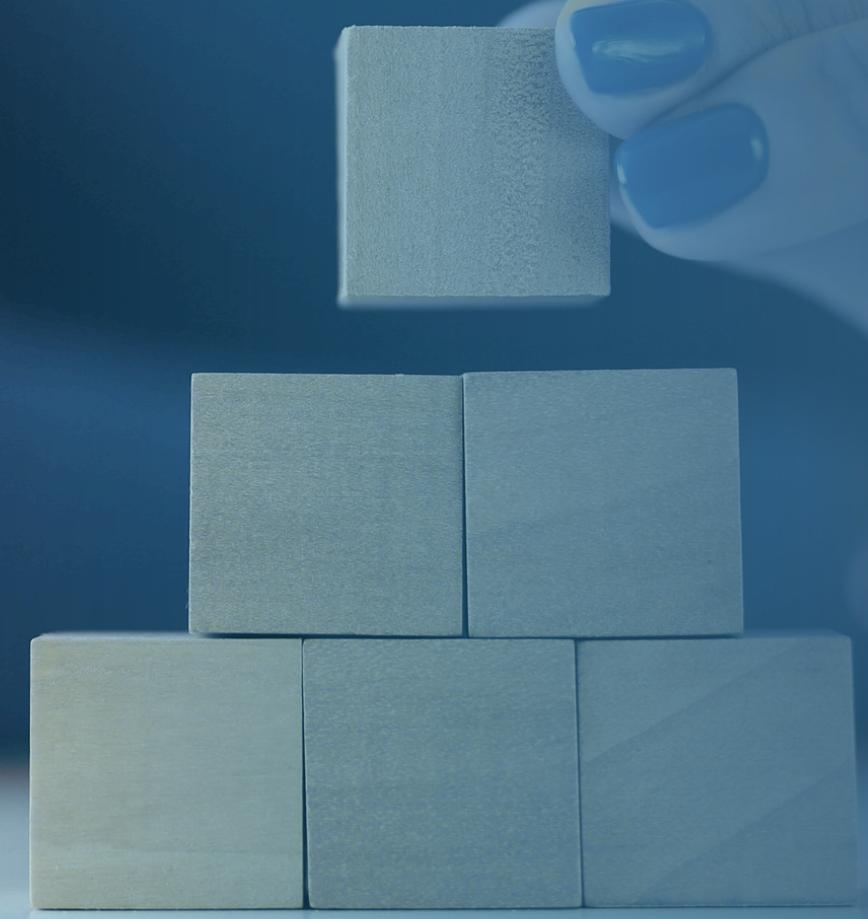
Tarifas y promoción de lanzamiento

Modelo de coste sencillo y alineado a resultados

Concepto de Tarifa	Descripción Detallada	Tu Beneficio Clave
Coste de Alta y Mantenimiento	¡SIN COSTE! No hay cargos por registrarte ni cuotas mensuales por utilizar la plataforma.	Riesgo Cero: Empieza a operar y a transformar tus activos en liquidez desde el primer día, sin ninguna inversión inicial ni costes fijos.
Coste por Lote Adjudicado	Porcentaje del valor final del lote vendido . Solo pagas si tu lote se vende con éxito.	Solo pagas cuando ganas: Nuestra rentabilidad está directamente ligada a tu éxito. Si no vendes, no hay coste para ti. Máxima transparencia y alineación de intereses.
Oferta de Lanzamiento Exclusiva	¡Tus primeros 3 lotes de subasta son GRATUITOS! No aplicaremos ninguna comisión sobre los 5 primeros lotes que vendas.	Prueba el servicio sin compromiso: Experimenta todo el potencial y la eficiencia de Subalia B2B, viendo resultados reales, sin coste alguno en tus primeras ventas. Exportar a Hojas de cálculo

Con **Subalia B2B**, la ecuación es simple:
Tu Activo + Nuestra Plataforma = Tu Éxito

Próximos pasos



Solicita una demo personalizada (30 min).

1 Agenda una videollamada con nuestro especialista en la que configuraremos un lote piloto con tus propios datos. Verás en directo el proceso completo de publicación, puja y análisis de resultados, además de un cálculo estimado del ROI específico para tu empresa.

Activa tu cuenta de vendedor (gratuita).

2 Tras la demo, recibirás un acuerdo digital para firma electrónica. En menos de 24 h tendrás acceso a tu panel, configuraremos tu identidad visual y roles de usuario, y te daremos una sesión inicial de onboarding para que tu equipo arranque sin fricciones.

Sube tu primer lote y empieza a recibir pujas.

3 Importa tu hoja Excel de stock o crea el lote manualmente, define precio de salida y fecha de cierre. Subalia enviará invitaciones automáticas a tus compradores, aplicará protección anti-sniping y te entregará un informe de adjudicación con los datos necesarios para facturar y enviar la mercancía.

Sudadera The Traktor League Mujer

Subasta Online

Puja actual: 1.000 €

Puja a dentro de: 23h 39m 58s

Fecha de cierre: 5 de junio de 2025, 10:28 h

Inserte su puja máxima: 1001

Pujar

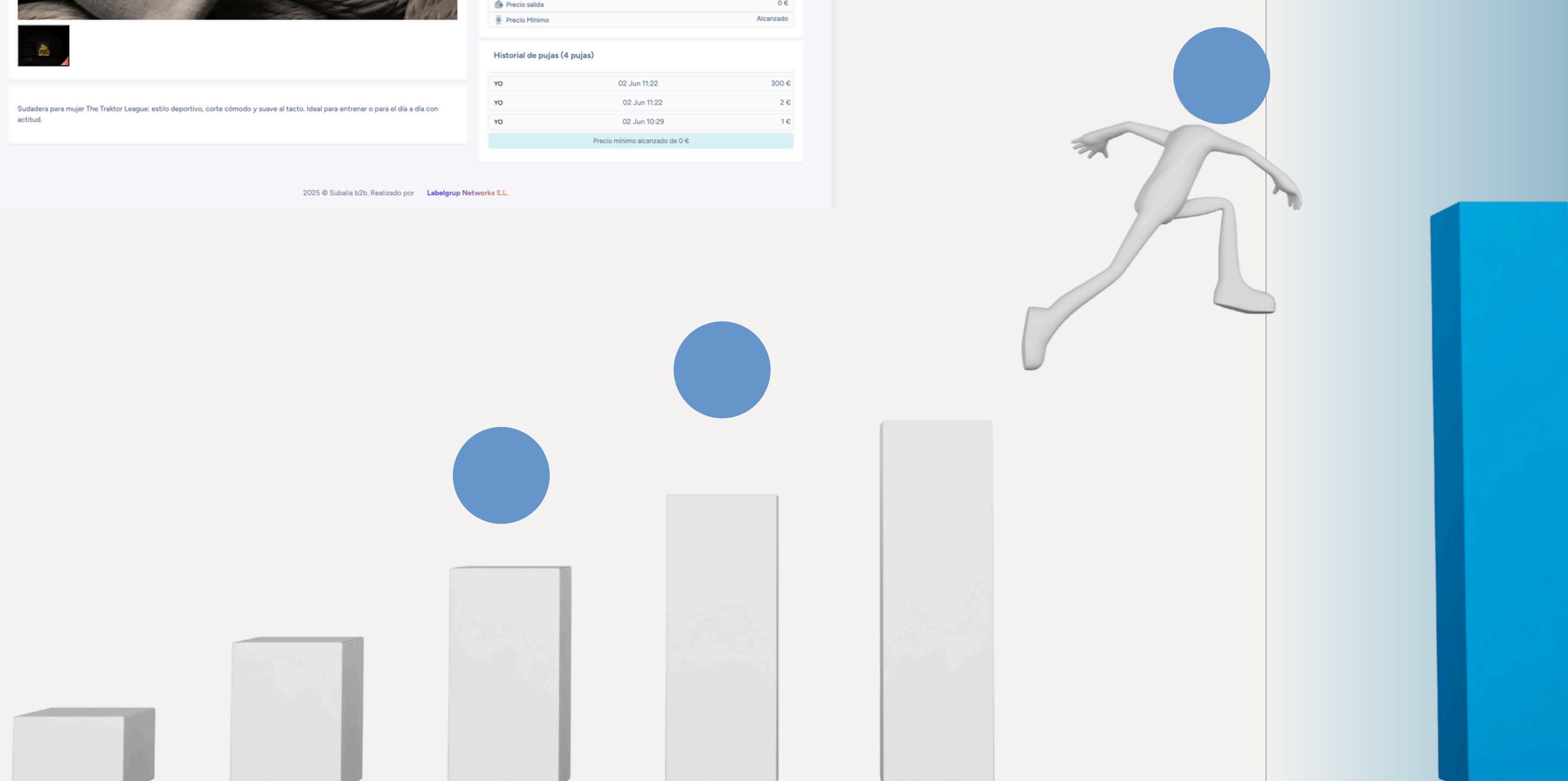
Su puja máxima ha sido de: 1000 €

Precio salida: 0 €

Precio Mínimo: Alcanzado

Historial de pujas (4 pujas)

Yo	02 Jun 11:22	300 €
Yo	02 Jun 11:22	2 €
Yo	02 Jun 10:29	1 €
		Precio mínimo alcanzado de 0 €





Contacto

Labelgrup
Av. del Progrés, 16 – Viladecans C.P. 08840
BARCELONA
Tlfno. 902 023 791 / 93 680 71 71
➔ www.b2b.subalia.es
✉ info@labelgrup.com